

Analisis SA (www.analisis.be) est une entreprise belge implantée à Namur (Suarlée) avec un siège à Gent. La société est spécialisée dans la vente, l'entretien et le support scientifique et technologique d'instruments de laboratoire. Grâce au partenariat exclusif d'Analisis avec de grandes marques, nous occupons une place importante sur le marché belge et ce depuis plus de 90 ans. Nos clients sont des hôpitaux et des laboratoires médicaux, des industries, des laboratoires de contrôle et des centres de recherche, des universités et des hautes écoles. Nous comptons 130 collaborateurs et réalisons quelque 30 millions d'euro de chiffre d'affaires. Analisis recherche actuellement un :



## SALES MANAGER (H/F)

### Pharma-Biotec, Research & Academic

#### Le Poste

- Vous êtes responsable & animez une équipe de vente pour nos appareils et consommables pour les segments de marchés pharma-Biotec, Research & Academic : définition d'objectifs et de plans d'actions, suivi et évaluation, planification de formations et plans de développement, coaching terrain, ... ;
- Vous vous assurez du reporting régulier dans l'ERP/CRM et veillez à la mise à jour des offres et du suivi des affaires par les membres de votre équipe ;
- Vous développez les stratégies commerciales (lancement de produits, redynamisation de marché, ...) en collaboration avec le Product & Marketing Manager et veillez à leur mise en œuvre sur le terrain. Vous assurez le retour terrain des actions stratégiques mises en place ;
- Vous développez votre stratégie pour assurer une présence optimale et équitable de votre équipe sur vos marchés ;
- Vous veillez à la mise en œuvre sur le terrain des plans marketing et à l'utilisation des outils (sales tools) mis à disposition ;
- Vous présentez bimensuellement vos prévisions de ventes à différents interlocuteurs ;
- Vous développez des outils permettant de garantir le cross-selling de l'ensemble des gammes de l'entreprise et veillez à ce que ce cross-selling soit appliqué ;
- Vous participez aux meetings avec les fournisseurs en collaboration avec les Products Managers ;
- Vous rapportez directement au Product & Marketing Manager et participez aux décisions stratégiques.

#### Le Candidat

- Vous possédez une formation scientifique supérieure de type universitaire ou disposez d'une expérience probante dans le domaine.
- Vous pouvez justifier d'une expérience réussie en People Management et/ou en Sales Management ;
- Vous avez un réseau professionnel, vous maîtrisez les outils Marketing et informatique et vous possédez des connaissances en gestion de projet ;
- Vous êtes trilingue NL - FR – UK (langue maternelle FR ou NDLS) ;
- Vous avez de bonnes capacités relationnelles et possédez un excellent sens commercial ;
- Vous avez un esprit analytique et être orienté(e) résultats et rentabilité ;
- Vous êtes un bon communicateur tant l'oral qu'à l'écrit et êtes convaincant(e).

#### L'Offre

- Une fonction commerciale clé dans une PME particulièrement dynamique qui autorise une grande autonomie ;
- Une société saine avec une excellente réputation et des produits de grande qualité.
- Une formation et un coaching régulier ;
- Un package salarial attrayant avec une partie variable liée à vos résultats, des avantages extralégaux et un véhicule de société.

#### Contact

Intéressé(e) par la fonction ? Prêt à relever de nouveaux défis ? : Envoyez-vous sans attendre votre candidature via le lien suivant : [https://www.genius-people.com/apply/fr\\_FR/Q2dCWitaMXp2QXJLbFh1aldEeEY5QT09/sales-manager-h-f--pharma-biotec-research-academic.html](https://www.genius-people.com/apply/fr_FR/Q2dCWitaMXp2QXJLbFh1aldEeEY5QT09/sales-manager-h-f--pharma-biotec-research-academic.html)